

После (или вовремя) того, как вы стали Таргетологом, заказчики захотят дополнительные услуги. Если Вы уже привлекли заказчика, так почему бы не заработать с заказа больше, чем планировали? Для этого Вы можете научиться делать Чатботов в ФБ и продавать это как доп. услугу. С 2018 года это крайне востребованная услуга. По-факту это дополнительная специальность, которая работает вместе со знаниями Таргетинга. Помимо Таргетолога Вы можете стать специалистом воронок продаж.

## Блок 0. СТАРТ

1. Знакомство со мной
2. Как проходить данный курс

## Блок 1. Чатбот: определения и понятия

1. Что такое чатбот?
2. Что дает чатбот и зачем его использовать?
3. Почему Чатбот именно в Facebook?
4. Почему сервис manychat?

## Блок 2. Воронка продаж

1. Что такое воронка продаж?
2. Как устроена воронка продаж в Чатботе
3. Чатбот как замена сайта

## Блок 3. Технические настройки

1. Обзор сервиса меничат

2. Первые шаги , велком месендж
3. Ключевые слова
4. Цепочки писем
5. Всплывающие виджеты
6. Встраиваемые виджеты
7. Другие виджеты 1
8. Другие виджеты 2
9. Рассылки

## **Блок 4. Facebook реклама для бота**

1. Рекламная цель
2. Группа объявлений
3. Рекламное объявление

## **Блок 5. Работа на заказ**

1. Где искать заказчиков?
2. Одноразовая настройка
3. Абонентская плата
4. Сколько брать денег за настройку?

## **Блок 6. Мои воронки**

1. Устройство моих воронок
2. Внутри моих воронок

3. Сервис Чатбота и email рассылки

## **Бонусный блок. Стратегии продвижения**

1. Стратегии продвижения

2. Стратегия Инфобизнес

3. Стратегия для товаров

4. Стратегия для услуг